

## Accountmanager Cloud regio Randstad

### Description

*Heb je ervaring met het verkopen van cloud oplossingen maar wil je verder groeien bij een organisatie die al meer dan 20 jaar ervaring heeft met hosting en cloud? Dan biedt onze klant jou deze kans!*

### Responsibilities

*Je komt te werken in een salesteam met ervaren rotten in het vak en jonge tijgers, een prachtige mix om verdere ervaring op te doen en van alle werelden het beste te selecteren.  
Bij onze klant heb je de kans om aan de slag te gaan met grote nationale spelers met meer dan interessante vraagstukken, vertegenwoordigd in alle soorten branches zoals overheid en semioverheid, financieel, zorg en nutsbedrijven.  
Daarbij mag je een prachtig portfolio verkopen, een portfolio waar ze uniek in zijn.*

### Jouw taken

- Cold & warm sales
- Relatiemanagement

### Qualifications

#### Jij bent:

- Iemand die nieuwe klanten kan enthousiasmeren over de Cloud
- Iemand die weet wat cloud en cloud-computing inhoudt
- Iemand die in grote lijnen weet wat de verschillen zijn tussen Amazon, Azure, Google en andere aanbieders

### Job Benefits

#### Jij krijgt:

- Een organisatie met 20 jaar kennis en ervaring
- Endorsed Azure en MSP partnership
- Authorised AWS Solutions Provider
- Advanced MSP
- Een enthousiast salesteam
- Trusted advisors die je nieuwe leads geven

### Wat biedt de klant jou?

- Een functie voor 32-40 uur per week met flexibele werktijden, laptop telefoon en reiskosten  
Een persoonlijke bonus o.b.v. een groepstarget
- Een basissalaris tussen 3500 en 5300 bruto pm.

### Hiring organization

Magnify-People

### Employment Type

vast contract – onbepaalde tijd

### Beginning of employment

zsm

### Duration of employment

bepaalde tijd

### Industry

IT

### Job Location

Randstad, Nederland

### Working Hours

40

### Base Salary

€ 3500 - € 5300

### Date posted

May 16, 2021

### Valid through

31.08.2021

- Einde jaar bonus o.b.v. zowel persoonlijk- als bedrijf resultaat
- Auto vd zaak, of een kilometervergoeding of NS Business Card
- Na het contract voor bepaalde tijd, bij goed functioneren een vast contact.

- 25 vakantiedagen
- Telefoonvergoeding van 60 Euro netto (obv 40h)
- persoonlijk opleidingsbudget
- Premievrij pensioen
- Veel groeimogelijkheden, zowel persoonlijk als professioneel
- Samenwerken met 620 toffe collega's in Nederland, België en Denemarken
- 3 Fantastische kantoren om vanuit samen te werken
- Ondersteuning voor de thuiswerkplek (stoelen e.d.)
- Leuke online events, een mooi voorproefje voor als het straks ook weer offline mag

## **Contacts**

Laat je gegevens bij ons achter, onze werkwijze is als volgt:

- Binnen 24 uur een reactie
- Telefonische kennismaking
- Kennismaking face-to-face

Contact ons via:

Gerard Kock 0630017076 [gerard@magnify-people.nl](mailto:gerard@magnify-people.nl)

Toby Hassefras 0634242514 [toby@magnify-people.nl](mailto:toby@magnify-people.nl)

Stephan Bosman 0629470997 [stephan@magnify-people.nl](mailto:stephan@magnify-people.nl)